

In Zukunft werden alle Unternehmensentscheidungen durch Datenanalysen gestützt, insbesondere bei geographischen Fragestellungen. Wir unterstützen Unternehmen dabei, diesen Wandel mit ihren eigenen digitalen Ressourcen aktiv zu gestalten.

Am **Standort Freiburg** suchen wir **ab sofort** eine(n)  
**Junior Sales Consultant (w/m, Vollzeit)**

---

Wir sind ein junges, technologiegetriebenes Unternehmen und bieten unseren Kunden automatisierte Analyselösungen für geographische Daten mit Hilfe künstlicher Intelligenz.

Wir suchen dich als flexible, teamfähige und kommunikative Verstärkung für unser Team. Dabei fokussierst du dich auf die Akquise und Betreuung unserer Kunden. Gemeinsam mit Ihnen entwickelst du spannende Analyse-Konzepte basierend auf unserer Software. Zudem unterstützt du unsere Data Scientists bei der Umsetzung der Lösung während der Implementierungsphase. Im Team entwickeln wir Vertriebsaktivitäten weiter und identifizieren neue Leads. Dein Kundenverständnis fließt direkt in unsere Produktgestaltung mit ein. Mit Motivation und Einsatzfreude vertrittst du uns auf Startup-Veranstaltungen und branchenrelevanten Messen.

In unserem jungen und dynamischen Team kannst du deine eigenen Ideen in allen Bereichen einbringen. Dafür stellen wir einen attraktiven Arbeitsplatz mit hochwertiger Ausstattung und flexiblen Arbeitszeiten. Idealerweise bringst du Erfahrung und Interesse mit:



Abgeschlossenes Masterstudium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-) Informatik oder vergleichbarer Studiengänge



Kommunikations- und Verhandlungsstärke



Gutes Gespür für unterschiedliche Kunden und Verkaufssituationen



Ausgezeichnete Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)



Sicherer Umgang mit Microsoft Office Anwendungen (Word, Excel, Outlook)

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns über deine Bewerbungsunterlagen (Motivation, Lebenslauf und Zeugnisse) an **Sebastian Wagner ([swagner@geospin.de](mailto:swagner@geospin.de))**.